



Newsletter | 10 de Julho de 2012



EDITORIAL

Caro(a) Mutualista:

Numa conjuntura actualmente muito adversa, queremos lembrá-lo que a Lisgarante continua a posicionar-se com um dos parceiros financeiros a ter em conta por parte das PME's nacionais no acesso às melhores soluções de financiamento, sejam de investimento sejam de gestão da sua tesouraria.

Tendo consciência do importante papel que pretende continuar a desempenhar em prol das empresas, a Lisgarante renova o seu compromisso de encontrar, em conjunto com os seus clientes, a melhor solução possível para cada especificidade de negócio, num mercado cada vez mais global e exigente, permitindo criar condições para os empresários conseguirem desenvolver o seu negócio.

Recordamos que temos em curso, em parceria com a banca, a Linha PME Crescimento, entretanto recentemente reforçada pelo Governo. Mas cientes que as necessidades financeiras das empresas não se esgotam nesse modelo de financiamento, temos outros produtos como garantias a financiamentos de curto prazo e garantias diretas (como garantias de boa execução, bom pagamento, adiantamento de incentivos, entre outras).

A vantagem é que podemos também ser nós a procurar a melhor solução para o seu caso, podendo depois apresentar a proposta de financiamento a qualquer um dos treze bancos com quem temos protocolos estabelecidos.

Assim, convidamo-lo a entrar em contacto connosco através de cada uma das Agências onde estamos presentes. Confiamos estar à altura das vossas expectativas e disponibilizar o nosso know-how ao serviço dos nossos mutualistas.

Tiago Ferreira
Gerente da Agência de Lisboa

CONVERSAS MÚTUAS EM LISBOA

A Lisgarante recebeu cerca de 80 convidados no Centro Cultural de Belém no passado dia 28 de Junho para uma conferência sob o tema "Estratégias de internacionalização de produtos & serviços para o mercado global".

Tendo a sessão sido aberta pelo Presidente da Lisgarante José Fernando Figueiredo e pelo Presidente da CIP António Saraiva, o evento contou ainda com a participação e contributo de representantes de várias empresas e associações, nomeadamente a AIP, Science 4You e Sotecnisol.

Para mais informações consulte www.lisgarante.pt.



LINHA PME CRESCIMENTO

Com "um ritmo de adesão quatro vezes superior a nível de todas as outras linhas PME Investe" e tendo em conta que "já ultrapassou 85% da execução", o Ministério da Economia e do Emprego decidiu aumentar o valor global da Linha de Crédito PME Crescimento de 1.500 para 2.500 milhões de euros.

Mantendo-se a possibilidade de reafectação entre Linhas Específicas e Dotações, em função dos níveis de utilização, o novo montante global será repartido pelas seguintes Linhas Específicas:

- Micro e Pequenas Empresas: até 500 milhões de euros;
- Geral: até 2.000 milhões de euros, dos quais "Dotação Geral" até 1.150 milhões de euros e "Dotação Específica Empresas Exportadoras" até 850 milhões de euros.

Consulte esta e outras informações sobre a Linha PME Crescimento em <http://www.lisgarante.pt/>.

LINHA DE APOIO À TESOURARIA

Encontra-se em fase de conclusão a criação de uma Linha de Apoio à Tesouraria, promovida pelo Turismo de Portugal, no valor total de 80.000.000€ para empresas do setor do turismo. Neste momento está a finalizar-se o processo de colaboração entre o Turismo de Portugal, I.P., as instituições de crédito e a garantia mútua para operacionalização do protocolo em causa.

O montante máximo previsto para esta Linha será de ¼ do volume negócios até ao limite de 300.000€, por entidade, sendo que as operações poderão ser de 6 ou 12 meses, renováveis até um máximo de 2 anos. A comissão de garantia será bonificada na totalidade pelo Turismo de Portugal, I.P.

Esta nova Linha surge como mais uma resposta à necessidade das empresas de reforço dos fundos de tesouraria que lhes permita fazer face aos compromissos decorrentes da sua atividade normal, fruto da atual conjuntura económica e financeira. Pretendendo utilizar os ativos de que essas empresas dispõem, propõe-se criar um instrumento eficaz de resolução para as preocupações atuais da PME.

Mais notícias e informações acerca de candidaturas brevemente em www.lisgarante.pt. Consulte-nos!



EXPORTAÇÕES PORTUGUESAS CRESCERAM 63,26% ATÉ MAIO

De acordo com notícia publicada pela agência Luso, as exportações portuguesas para a China triplicaram nos primeiros quatro meses do ano, face a igual período de 2011, para 301 milhões de euros, segundo dados do Instituto Nacional de Estatística (INE). Os dados oficiais de Pequim, revelados através do Fórum Macau, indicam que a China trocou com Portugal produtos no valor de 1,63 mil milhões de dólares (1,29 mil milhões de euros) entre janeiro e maio, mais 7,91 por cento do que em igual período de 2011.

Apesar de uma melhoria, a China tem ainda um superavit nas trocas comerciais com Lisboa, embora o estreitamento das relações económicas e políticas entre os dois países tenham feito aumentar a exportações de produtos de Portugal para a China.

MUTUALISTAS - BEDIVAR

Mutualista da Lisgarante desde 2009, a Bedivar Comércio de Calçado S.A. tem por atividade o comércio por grosso de calçado, comercializando e representando atualmente para o mercado nacional as marcas Caterpillar, Merrell, Keds e Ugg, entre outras. A empresa tem vindo a conseguir consolidar a sua posição no mercado e, apesar da atual conjuntura, o seu negócio cresceu de forma significativa no triénio. Vende para os grandes retalhistas como a Sportzone, a Sportibérica (lojas The Athlete's Foot), El Corte Inglés, etc. Mais recentemente, a expansão do negócio tem vindo a ser feita através da aposta na cadeia de lojas próprias Cat/Merrell, duas das marcas no portefólio com maior notoriedade no mercado, havendo hoje cerca de doze lojas desse conceito, três das quais operadas pela Bedivar e as restantes por parceiros.

[ver notícia completa]



MUTUALISTAS - NOVO INTERIOR



A "Novo Interior - Arquitetura, Engenharia e Imobiliária, S.A.", PME Líder em 2011 e mutualista da Lisgarante desde o início deste ano, trabalha desde o ano 2000 na gestão de projetos para interiores de lojas e escritórios. Conta com os melhores profissionais que acompanham diariamente as obras assegurando o sucesso de cada projeto através de um rigoroso controlo de qualidade, prazos e custos. Uma das suas missões é "ouvir com atenção", pois é na fase de programação do projeto que vão de encontro às necessidades e expectativas do cliente. Prestam um serviço chave-na-mão e têm como principais clientes a United Colors of Benetton, BMW, BES, BNP Paribas, Brodheim, Nokia, Santogal, Ongoing, Jaguar, H3, Burberry, Primark, PRADA, Montblanc, Timberland, Rosa e Teixeira, Jose Mello Saúde, Tods, etc.

[ver notícia completa]

Lisgarante - Sociedade de Garantia Mútua, S. A.

Agência Lisboa Poente:	Tel.: 210 425 510	E-mail: lisboa.poente@lisgarante.pt
Agência Lisboa Centro:	Tel.: 210 425 520	E-mail: lisboa.centro@lisgarante.pt
Agência Lisboa Nascente:	Tel.: 210 425 530	E-mail: lisboa.nascente@lisgarante.pt
Agência Madeira:	Tel.: 291 215 490	E-mail: madeira@lisgarante.pt
Agência Algarve:	Tel.: 289 896 710	E-mail: algarve@lisgarante.pt
Apoio Comercial:	Tel.: 210 425 500	E-mail: dc@lisgarante.pt

A mensagem que acabou de receber é um e-mail informativo da Lisgarante, não podendo por isso, em caso algum, ser considerada como SPAM. Neste sentido, e de acordo com o Artº. 22 do Decreto Lei 7/2004 de 7 de Janeiro, se o seu registo foi incluído na nossa lista de envio por erro ou se pretender simplesmente ser removido da mesma, clique [aqui](#)