



Newsletter | 21 de Abril de 2015

**NEWSLETTER – EDIÇÃO ABRIL DE 2015**

Caros Mutualistas e Parceiros,

Nesta edição de 2015, evidenciamos os incentivos que serão disponibilizados para as PME no ano de 2015.

Informamos, também, da abertura das candidaturas aos primeiros concursos para o programa Portugal 2020, no âmbito dos Incentivos à Qualificação e Internacionalização das PME.

Destacamos as novas linhas de crédito disponíveis a partir do mês de Abril: PME Crescimento 2015 (candidaturas abertas desde o início de Abril) e a Linha para Apoio à Revitalização Empresarial.

Como habitual, divulgamos a rubrica "Casos de Sucesso" onde apresentamos a história de sucesso de duas empresas que contam com o apoio da Lisgarante para o desenvolvimento das suas atividades.

Na rubrica "Resumo de Atividade" destacamos os resultados aprovados pelos nossos acionistas no Relatório e Contas de 2014. Em 2014 emitimos garantias no valor de 242 122 143 € e apoiámos 3 165 empresas.

Desde a nossa atividade, já apoiámos mais de 26 202 empresas nacionais, num total de 2 475 milhões de euros de garantias prestadas, no prosseguimento da nossa missão de continuar a apoiar as empresas portuguesas.

Aproveitamos para anunciar a realização do 6º Fórum Empreendedorismo que terá lugar no dia 28 de Maio em Santa Maria da Feira. Contamos com a sua presença.

Em nome de toda a equipa da Lisgarante, faço votos que CRESÇA CONNOSCO.

Nuno Cavaco Henriques
Presidente da Comissão Executiva

GOVERNO ANUNCIA CRÉDITO DE 1 500 MILHÕES DE EUROS PARA PME

O ministro da Economia, António Pires de Lima, anunciou o lançamento da linha PME Crescimento 2015, que vai conceder este ano até 1500 milhões euros às pequenas e médias empresas.

O montante disponível para 2015 fica aquém do valor da linha do ano passado, que totalizou 2 000 milhões de euros. Pires de Lima fez o anúncio durante a apresentação do prémio PME Excelência 2014, que decorreu no dia 26 de Janeiro, em Santa Maria da Feira, e que distinguiu 1 845 empresas por terem um desempenho muito acima da média.

Em declarações à Lusa, o secretário de Estado da Inovação, Investimento e Competitividade, Pedro Gonçalves, disse que a linha PME Crescimento vai estar disponível "durante o mês de Março". Esta linha vai incorporar instrumentos de capitalização no valor de 100 milhões de euros, explicou o secretário de Estado. Além disso, há também uma linha de 50 milhões de euros, que estará disponível em Fevereiro, esta dirigida às empresas em recuperação que passem pelo Processo Especial de Revitalização ou pelo Sistema Extrajudicial de Recuperação de Empresas, adiantou Pedro Gonçalves.

Pedro Gonçalves apontou ainda o lançamento do "sistema de rating para empresas", que já "está em vigor". Ou seja, todas as empresas que recorram a linhas de apoio estatais vão ter uma classificação, em função da sua situação financeira.

Fonte: Público

Saiba mais em: [IAPMEI](#)





A expectativa dos empresários é conseguir em 2015 um melhor desempenho do que o ano passado. Segundo os dados avançados pelo INE, as exportações portuguesas de bens aumentaram 1,9% e as vendas para fora da Europa recuaram, pela primeira vez, desde que a 'troika' chegou a Portugal. A crise em mercados como Angola, fruto da descida abrupta do preço do petróleo, e a estagnação da economia brasileira, poderão levar algumas empresas a "recentrar" o comércio internacional na Europa.

A empresa de plásticos e moldes Carfi tem as baterias todas apontadas para a Europa de Leste. O CEO da empresa, Carlos Figueiredo, explica que a partir da unidade de produção que têm na Polónia, este ano, vão explorar os mercados vizinhos: Lituânia, Estónia e Rússia. O objetivo é aumentar o volume de vendas, atualmente de 16 milhões de euros, mas manter o peso das exportações 98%.

O presidente da Frezite também acredita que vai "passar por uma fase de algum crescimento na Europa". José Manuel Fernandes adianta que a "Frezite tem previsto um crescimento ao nível das exportações na ordem dos 10%". Também Fortunato Frederico, presidente do grupo de calçado Kyaia, garante que vai continuar a registar crescimentos, mas reconhece que "a recuperação vai demorar algum tempo".

EMPRESAS PME BENEFICIÁRIAS DE INCENTIVOS TÊM DE MANTER ATIVIDADE E LOCALIZAÇÃO POR 5 ANOS

As obrigações constam de um diploma publicado a 8 de Janeiro em Diário da República, segundo o qual os beneficiários ficam também dependentes de autorização da "autoridade competente para decisão" para alugar ou vender os bens e serviços adquiridos no âmbito dos projetos apoiados ou usá-los para outras finalidades, durante o prazo definido na concessão do incentivo.

As empresas apoiadas com fundos comunitários terão ainda de "permitir o acesso aos locais de realização do investimento e das ações", para controlar os documentos relativos às despesas e sua utilização, e publicitar os apoios recebidos.

As despesas elegíveis para os sistemas de incentivos financiados com fundos comunitários deixam de fora a compra de imóveis, incluindo terrenos, trespasses, IVA recuperável, mesmo que não tenha sido recuperado pelo beneficiário, juros e encargos financeiros, fundo de maneio e publicidade.

Os incentivos vão passar a depender de um parecer técnico que visa assegurar a compatibilidade com as regras europeias de concorrência e com o enquadramento legal, cabendo a decisão final ao Conselho de Ministros, caso o parecer seja desfavorável.



RESUMO DA ATIVIDADE DA LISGARANTE | ANO 2014

Desde o início da sua atividade, e até 31 de dezembro de 2014, a Lisgarante prestou 50 203 garantias, num total de 2 475 milhões de euros.

Estas garantias foram prestadas em benefício de 26 202 empresas, que empregaram cerca de 525 mil trabalhadores e que fizeram investimentos de 5 403 milhões de euros. A carteira de garantias a 31 de dezembro de 2014 é de 774 milhões de euros.

No quadro abaixo apresentamos os valores acumulados a dezembro de 2014.

Indicadores	Valores Acumulados (2014)
Garantias Emitidas (€)	242.122.143
Empresas Apoiadas	3.165
Investimento Apoiado (€)	592.828.269
Financiamento Garantido (€)	242.122.143
Emprego Apoiado	68.893
Carteira Viva (€)	774.174.725
Empresas com Garantias Vivas	14.822

LINHAS DE CRÉDITO PME CRESCIMENTO 2015 E LINHA PARA APOIO À REVITALIZAÇÃO EMPRESARIAL | CONDIÇÕES GERAIS

No sentido de apoiar mais empresas na concretização dos seus projetos, brevemente irão estar disponíveis duas linhas de crédito – PME Crescimento 2015 e Linha para Apoio à Revitalização Empresarial. As condições gerais destas linhas de crédito estão descritas no quadro infra.

	PME CRESCIMENTO 2015				APOIO PARA A REVITALIZAÇÃO EMPRESARIAL	
	Micro e Pequenas Empresas	Fundo de Maneio e Investimento	Empresas de Elevado Crescimento	Crédito Comercial a Exportadoras	Curto Prazo	Médio Prazo
Empresas Beneficiárias	Empresas certificadas por declaração eletrónica do IAPMEI como Micro ou Pequena Empresa (MPE)	Preferencialmente Pequenas e Médias Empresas (PME)	Preferencialmente Pequenas e Médias Empresas (PME)	Preferencialmente Pequenas e Médias Empresas (PME)	Preferencialmente Pequenas e Médias Empresas (PME)	Preferencialmente Pequenas e Médias Empresas (PME)
Montante Global	Até € 300 milhões	Até € 800 milhões Dotação "Médio Prazo" e "Longo Prazo" de € 400 milhões cada	Até € 100 milhões	Até € 200 milhões	Até € 30 milhões	Até € 20 milhões
Montante de Financiamento por Empresas (Máximo)	€ 25.000 (micro empresas) ou de € 50.000 (pequenas empresas)	€ 1.000.000 ou de € 1.500.000 caso a empresa beneficiária seja qualificada como PME Líder	€ 1.000.000 ou de € 1.500.000 caso a empresa beneficiária seja qualificada como PME Líder	€ 1.000.000 ou de € 1.500.000 caso a empresa beneficiária seja qualificada como PME Líder	€ 750 000	€ 750 000
Operações Elegíveis	Investimento novo em ativos fixos corpóreos ou incorpóreos ou reforço do fundo de maneio ou dos capitais permanentes	Investimento novo em ativos fixos corpóreos ou incorpóreos ou reforço do fundo de maneio ou dos capitais permanentes	Reforço do fundo de maneio ou dos capitais permanentes	Exclusivamente ao financiamento das necessidades de tesouraria	Exclusivamente ao financiamento das necessidades de tesouraria	Investimento novo em ativos fixos corpóreos ou incorpóreos ou reforço do fundo de maneio ou dos capitais permanentes



CASOS DE SUCESSO: SUPERMERCADOS APOLÓNIA

Os Supermercados Apolónia têm estado sempre um passo à frente da concorrência, uma constatação que se verifica desde 1983, altura em que ainda era um humilde minimercado com 100 m², localizado ao lado da casa da família Apolónia em Vale d'Éguas, na periferia de Almancil.

Especializando-se em novos produtos que surgiam no mercado em Portugal e no estrangeiro, e agarrando a oportunidade que mais ninguém tinha previsto, ajudados por um desejo de agradar e por um interesse genuíno nas necessidades dos clientes, o minimercado foi ganhando ímpeto de forma gradual, pesquisando o mercado à procura de novos produtos estrangeiros e gourmet, e prestando bastante atenção aos hábitos de compra dos seus clientes.

Com esta estratégia o minimercado foi sendo gradualmente aumentado e em 2001 o local já tinha sido ampliado até aos atuais 1 150 m², tornando-se num verdadeiro supermercado. Em 2008 o Supermercado Apolónia abre a sua segunda unidade, desta feita na zona da Galé em Albufeira, dando corpo a um desejo inerente de

[\[ver notícia completa\]](#)**MUTUALISTA: EMPIGEST**

Criada em 2007, a EMPIGEST dedica-se à comercialização, aluguer e manutenção de equipamentos de movimentação de cargas, tendo nascido com o objetivo de ser a solução mais eficiente nos seus segmentos de negócio. A missão da Empigest passa pela criação de soluções que permitam garantir aos seus clientes concentrarem-se no seu negócio, deixando para si a responsabilidade da gestão da frota de máquinas.

Mutualista desde 2011, a intervenção da Lisgarante tem permitido a consolidação da sua atividade, estando a Empigest atualmente em processo de mudança de instalações, para um espaço de dimensão bastante superior que permita responder às crescentes necessidades da atividade. No quadriénio 2011-2014 a faturação da Empigest duplicou, devendo alcançar neste último exercício um valor próximo de 10 M€, suportado sobretudo na angariação de novos clientes e manutenção dos atuais com a disponibilização de uma vasta gama de equipamentos novos, usados e enfoque no serviço pós-venda.

**Lisgarante - Sociedade de Garantia Mútua, S. A.**

Agência Lisboa Poente:	Tel.: 210 425 510	E-mail: lisboa.poente@lisgarante.pt
Agência Lisboa Centro:	Tel.: 210 425 520	E-mail: lisboa.centro@lisgarante.pt
Agência Lisboa Nascente:	Tel.: 210 425 530	E-mail: lisboa.nascente@lisgarante.pt
Agência Madeira:	Tel.: 291 215 490	E-mail: madeira@lisgarante.pt
Agência Algarve:	Tel.: 289 896 710	E-mail: algarve@lisgarante.pt
Apoio Comercial:	Tel.: 210 425 500	E-mail: dc@lisgarante.pt

www.lisgarante.pt

A mensagem que acabou de receber é um e-mail informativo da Lisgarante, não podendo por isso, em caso algum, ser considerada como SPAM. Neste sentido, e de acordo com o Artº. 22 do Decreto Lei 7/2004 de 7 de Janeiro, se o seu registo foi incluído na nossa lista de envio por erro ou se pretender simplesmente ser removido da mesma, clique [aqui](#)